

Business Developer – Stage - Start-up Job (H/F)



SMARTFIX30, jeune start-up, a lancé en janvier 2017 une plateforme web innovante smartfix30.com. Ce nouveau service d'assistance, dépannage et réparation, permet à chacun de résoudre les problèmes rencontrés sur tous les appareils électroniques du quotidien (smartphone, tablette, PC, Mac, smart Watch, domotique ...).

Smartfix30 a lancé en mai 2017 SmartfixPartner, une plateforme innovante destinée aux grands comptes. SmartfixPartner a pour objectif d'améliorer l'expérience utilisateur du client final, de l'itinérant ainsi que du backoffice lors d'un rendez-vous à domicile (livreur, technicien, réparateur, ...). Smartfix évolue dans un contexte international.

Le poste :

Nous cherchons un stagiaire Business Developer passionné par le digital et l'esprit Start-up. Ouvert et déterminé, vous aurez pour mission d'accompagner le CEO dans le développement commercial de Smartfix.

Si vous avez de l'ambition, vous êtes passionnés par les nouvelles technologies et vous aimez les challenges, ce poste est fait pour vous !

Compétences requises :

- **Vous** avez réelle capacité à comprendre et promouvoir des solutions technologiques et innovante,
- **Vous** avez une expérience dans la prospection et l'identification des interlocuteurs clés,
- **Vous** avez le sens de la négociation avec un goût prononcé pour relever les défis,
- **Vous** avez un bon relationnel ainsi qu'une bonne aptitude à communiquer avec des interlocuteurs de haut niveau,
- **Vous** avez une expérience dans le domaine des technologies et en startup constitue un réel avantage.

Vos Missions :

- **Participer** à la définition et à la mise en œuvre de la stratégie commerciale,
- **Réalisation** des supports marketing ainsi que des tableaux de bord commerciaux,
- **Qualifier** les besoins et projets de vos clients ainsi que comprendre leurs besoins métiers,
- **Organiser** les démonstrations de la solution,
- **Participer** à l'élaboration des offres commerciales en collaboration avec les chefs de projets,
- **Suivre** le déroulement des projets chez vos clients.

Votre Profil :

- De formation supérieure, type Ecole de Commerce, vous êtes doté(e) d'un esprit curieux, rigoureux, analytique et combatif, vous maîtrisez les techniques de ventes et de négociation.
- Bon relationnel commercial
- Déplacement à prévoir
- Autonomie, proactivité et goût pour les responsabilités
- Anglais courant obligatoire

Type de contrat : Stage (pas d'alternance)

Niveau d'études : bac+4/+5

Rémunération : Selon niveau d'étude

Avantages : Tickets restaurant et 50% de la Navigo

Lieux : Paris 14

Contact : hello@smartfix30.com